

NOTA DE PRENSA

El sector de la escalada en España sella su hoja de ruta hacia la profesionalización industrial en su primer encuentro nacional

Logroño, 13 de febrero de 2026 – El sector de los rocódromos en España ha marcado un punto de inflexión histórico tras la celebración del **1.er Encuentro de Salas de Escalada Comerciales**, organizado por Neko Escalada el 6 de febrero. La jornada, celebrada en un contexto de expansión acelerada, ha servido para consolidar la transición de modelos basados en el entusiasmo deportivo hacia estructuras empresariales robustas y auditadas.

Las cifras del éxito

La convocatoria ha demostrado la madurez y el interés del sector por establecer estándares comunes, con métricas de participación que avalan la relevancia del evento:

- **Liderazgo Estratégico:** El encuentro reunió a **60 profesionales** clave del sector.
- **Poder de Decisión:** Participación directa de **25 gerentes** de los centros de escalada más influyentes de España.
- **Capilaridad Nacional:** Representantes de **21 ciudades**, consolidando un foro de alcance estatal para la toma de decisiones.

Hacia un modelo de negocio del siglo XXI

Durante las sesiones de trabajo, los líderes del sector identificaron los pilares que determinarán la sostenibilidad del negocio en los próximos años:

- **Expansión y Mercado:** El sector tiene el reto estratégico de democratizar la escalada para atraer al **95% de la población** que aún no practica este deporte. Actualmente, el crecimiento es orgánico, con un **70-80% de nuevos clientes** captados mediante la recomendación directa o "boca a oreja".
- **Revolución en la Gestión de Personas:** Se apuesta por la estabilidad laboral con el objetivo de alcanzar un **96% de contratos a jornada completa**. Además, se han presentado casos de éxito con la implementación de la **jornada laboral de 4 días** como herramienta de retención de talento y bienestar.
- **Solvencia Financiera:** Se destacaron nuevas vías de capitalización, como las "Cuentas en Participación", capaces de movilizar hasta **1 millón de euros** a través de la propia comunidad de usuarios.

- **Seguridad y Marco Legal:** Ante un entorno jurídico cada vez más exigente, donde las sanciones pueden superar los **200.000 €**, el sector urge a la implementación de protocolos de seguridad activa y pasiva y a la profesionalización de las titulaciones del personal.

Compromisos hacia 2027

Para dar continuidad a este impulso, Neko Escalada ha anunciado la creación de un **Comité Técnico** que trabajará en la estandarización de normativas y protocolos de seguridad ante la administración. Asimismo, la edición de 2027 evolucionará para integrar un ecosistema de exposición y venta B2B, fortaleciendo la relación con los proveedores estratégicos y las empresas de construcción de muros.

“Hemos pasado de ser escaladores a ser empresarios, y esta revolución es imparable”, concluye el informe de conclusiones del encuentro, que ya se perfila como la cita ineludible para el futuro del deporte y la industria en España.

Nombre: Charline Gerard

Email: charline@nekoescalada.com

Página web con soportes visuales: <https://www.nekoescalada.com/encuentro-salas-escalada>